

Experte (w/m/d) Vertriebssteuerung / Vermittler-Management (Versicherung)

(1386)

📍 Standort: Hannover 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Unser Mandant ist ein namhafter **Versicherer** mit Fokus auf den **Maklervertrieb** und modernen, zentral gesteuerten Vertriebsprozessen mit Sitz im Raum **Hannover**.

Im Rahmen der **Direktvermittlung** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Experten (w/m/d) Vertriebssteuerung / Vermittler-Management (Versicherung)**.

In dieser Schlüsselrolle gestalten Sie die zentralen Rahmenbedingungen für eine reibungslose **Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern** – von klaren **vertraglichen Grundlagen über effiziente Prozesse** bis hin zur nachhaltigen Weiterentwicklung der **Vertriebssteuerung**.

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung strategischer und regulatorischer **Grundsatzfragen im Vertrieb**
- Entwicklung von Konzepten, Leitlinien und Handlungsempfehlungen – inklusive Abstimmung mit dem Top-Management
- Gestaltung und Weiterentwicklung der **vertraglichen Grundlagen** für die **Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern**
- Enge Abstimmung mit internen Fachbereichen sowie eigenständige Bearbeitung von **Sonder- und Einzelfällen**
- Analyse, Optimierung und Weiterentwicklung von **Vermittler- und Vertriebsprozessen**
- Sicherstellung einer hohen Prozessqualität unter Berücksichtigung **regulatorischer und organisatorischer Anforderungen**
- Mitarbeit in **strategischen Projekten** rund um **Vertriebssteuerung und Vermittlerverwaltung**
- Übernahme **konzeptioneller Aufgaben** mit hoher Sichtbarkeit im Unternehmen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes **Studium** der Rechts-, Wirtschafts- oder Sozialwissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kenntnisse der wesentlichen Kernprozesse des **Versicherungsgeschäfts**
- Erfahrung im Umfeld **Vermittleradministration, Vertriebssteuerung** oder **vertrieblicher Grundsatzfragen**
- Sicheres, verbindliches Auftreten gepaart mit sehr guter Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Teamorientierung sowie Freude an bereichsübergreifender Zusammenarbeit
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und ausgeprägte Lösungsorientierung

Ihre Benefits

- **Flexibles Arbeiten:** Gleitzeit, hybrides Arbeiten
- **Attraktive Vergütung:** Wettbewerbsfähiges Gehalt mit zusätzlichen Monatsgehältern und Erfolgsbeteiligung
- **Erholung:** 30 Urlaubstage plus Möglichkeit, Sonderzahlungen in freie Tage umzuwandeln
- **Modernes Umfeld:** Zeitgemäße Arbeitsplätze, Kantine und Kaffeebar am Standort im Raum Hannover
- **Entwicklung:** Individuelle Weiterbildungs- und Karriereangebote
- **Gesundheit & Vorsorge:** Betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsangebote und ergonomische Arbeitsplätze
- **Mobilität:** Zuschüsse für ÖPNV, Jobrad sowie Parkmöglichkeiten

Ihr Weg zu uns

Sie können sich im beschriebenen Profil wiedererkennen und/oder sind interessiert an einer beruflichen Veränderung? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - idealerweise inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrer Verfügbarkeit.

Der schnellste Weg zu uns führt direkt über den Button "**jetzt bewerben**". Alternativ können Sie uns auch eine E-Mail an: MPDEjobs-hannover@bankpower.de zukommen lassen.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung mit absoluter Diskretion.

Wir leben Vielfalt und Chancengleichheit und freuen uns deshalb auch über Bewerbungen von Menschen mit Behinderung. Alle personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige sind geschlechtsneutral zu betrachten.

Wir freuen uns auf Sie!

E-Mail: MPDEjobs-hannover@bankpower.de

Abteilung(en): Versicherungen

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung

[Impressum](#)