

Verkäufer (m/w/d) Parfümerie

(1076)

Standort: Hamburg Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 37,5 - 37,5 Stunden pro Woche
Gehaltsspektrum: 15,00 - 16,50 Euro pro Stunde Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Wir suchen eine motivierte Verkaufspersönlichkeit, die den Kundinnen und Kunden unseres Kunden kompetent zu Seite steht, Produkte präsentiert und den Umsatz durch exzellente Beratung steigert. Sie betreuen den Shopbetrieb, unterstützen bei Wareneingang und -präsentation und tragen zu einer positiven Einkaufserfahrung bei. Idealerweise bringen Sie Erfahrung im Einzelhandel oder ähnlichen Servicebranchen mit, arbeiten zielorientiert und schätzen Teamarbeit. Wenn Sie Kunden überzeugen, flexibel einsatzbereit und serviceorientiert sind, freuen wir uns über Ihre Bewerbung.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Beratung und Verkauf: Kunden kompetent beraten, Produkte vorstellen, Bedürfnisse ermitteln, passende Lösungen vorschlagen
- Kassen- und Zahlungsabwicklung: Kassieren, Bargeld- und Kartenzahlung abwickeln, Kassenabschluss, Rückerstattungen und Umtausch bearbeiten
- Warenpräsentation und Visual Merchandising: Produkte ansprechend präsentieren, Regale auffüllen, Beschilderung setzen, saisonale Displays erstellen
- Wareneingang und Lagerverwaltung: Wareneingang prüfen, Lieferungen kontrollieren, Bestände buchen, Retouren bearbeiten
- Inventur und Bestandskontrollen: Regelmäßige Bestandsaufnahme, Fehlmengen bzw. Schwund erkennen, Nachbestellungen veranlassen
- Pflege des Shop-Images: Sauberkeit, Ordnung, gepflegte Display- und Verkaufsflächen sicherstellen
- Teamarbeit und Kommunikation: Zusammenarbeit mit Kolleginnen und Kollegen, Unterstützung bei Stoßzeiten
- Administrative Aufgaben: Verkaufsstatistiken erfassen, Wochenberichte, Bestelllisten erstellen
- Standort- und Eventunterstützung: Teilnahme an Store-Events, Sonderaktionen oder Messeauftritten

Fachliche und persönliche Anforderungen:

- Abgeschlossene Ausbildung im Einzelhandel oder vergleichbare Ausbildung
- Nachweisbare Verkaufserfahrung oder starke kundenorientierte Servicekompetenz
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung; gute Kommunikationsfähigkeiten
- Überzeugungs- und Abschlussstärke; Fähigkeit, Upselling/Cross-Selling umzusetzen
- Produktwissen oder Lernbereitschaft, sich schnell neues Know-how anzueignen
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und organisatorisches Geschick
- Flexibilität und Belastbarkeit; Bereitschaft zu Schicht- und Wochenendarbeit
- Kassen- und Zahlungsabwicklungskompetenz (Bargeld, Kartenzahlung, Rückerstattungen)
- Verantwortungsbewusstsein für Sicherheit, Datenschutz und Produktsicht

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Bezahlung nach Tarif
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Kostenloser Parkplatz vor Ort
- 10% Personalrabatt
- Corporate Benefits

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Sie können sich im beschriebenen Profil wiedererkennen und/oder sind interessiert an einer beruflichen Veränderung? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - idealerweise inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrer Verfügbarkeit.

Der schnellste Weg zu uns führt direkt über den Button "**jetzt bewerben**". Alternativ können Sie uns auch eine E-Mail an: mpdejobshamburg@bankpower.de zukommen lassen.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung mit absoluter Diskretion.

Wir leben Vielfalt und Chancengleichheit und freuen uns deshalb auch über Bewerbungen von Menschen mit Behinderung.

Alle personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige sind geschlechtsneutral zu betrachten.

Wir freuen uns auf Sie!

Abteilung(en): Einzelhandel

Art(en) des Personalbedarfs: Arbeitnehmerüberlassung

Tarifvertrag: BZA/DGB-Tarifvertrag

[Impressum](#)